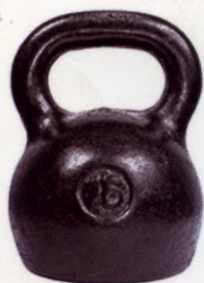


Никита Непряхин

**100  
правил**

**УБЕЖДЕНИЯ  
И  
АРГУМЕНТАЦИИ**



УДК 177.2;316.77  
ББК 88.5;60.84  
Н53

**Непряхин Н.**

Н53 100 правил убеждения и аргументации /  
Никита Непряхин. — М.: Альпина Паблишер,  
2016. — 131 с.

ISBN 978-5-9614-4751-4

Лучший бизнес-тренер России 2013 года по версии премии Trainings, автор множества книг по ораторскому мастерству представляет сборник самых важных советов по аргументации и убеждению, которые пригодятся при ведении любого спора и любых переговоров.

УДК 177.2;316.77  
ББК 88.5;60.84

9849 76



*Все права защищены. Никакая часть этой книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме и какими бы то ни было средствами, включая размещение в сети Интернет и в корпоративных сетях, а также запись в память ЭВМ для частного или публичного использования, без письменного разрешения владельца авторских прав. По вопросу организации доступа к электронной библиотеке издательства обращайтесь по адресу [lib@alpina.ru](mailto:lib@alpina.ru)*

ISBN 978-5-9614-4751-4

© Никита Непряхин, 2014  
© ООО «Альпина Паблишер», 2016

# СОДЕРЖАНИЕ

Как настроиться и подготовиться к убеждению своего оппонента или аудитории .....	5
Как создать убедительные доводы и аргументы .....	17
Как создать структурированную линию аргументации.....	29
Как быть убедительным .....	41
Как воздействовать на аудиторию или собеседника эффективнее .....	53
Как убедительно контраргументировать и разбивать доводы противника.....	65

## Содержание

Как вести конструктивный спор.....	77
Когда необходимо избегать ненужных и бестолковых споров.....	89
Как отразить уловки и манипуляции в споре.....	101
О главном.....	115
Список рекомендованной литературы.....	129